

История успеха



«ГИФТЕК» обеспечивает новейшими технологиями и материалами рынок наружной и интерьерной рекламы, а также промышленные предприятия, в работе которых используются технические ПВХ-ткани. Широкий ассортимент, соответствие мировым и российским стандартам, а также разумное сочетание цены и качества принесли материалам, поставляемым компанией «ГИФТЕК», заслуженную популярность у клиентов - производителей рекламной продукции.



«Сегодня мы можем говорить о качественно новом этапе развития нашей компании, поскольку использование передовых информационных технологий позволит нам устранить препятствия, мешающие росту, повысить эффективность ключевых бизнес-процессов и построить оптимальную бизнес-структуру».

Игорь Илларионов, генеральный директор компании «ГИФТЕК»

ГИФТЕК

Компания «ГИФТЕК» была основана в Москве в 1997 году. «Гифтек» является официальным дистрибьютором компаний Sioen, Verseidag, Lenzing, ITW Foils, Stark Solution, Miederhoff, Nippon Carbide, Aconda, Klockner Pentaplast. Спектр предлагаемой продукции постоянно растет и совершенствуется с учетом специфики рынка, географических и климатических особенностей России, а также растущих требований к качеству и характеристикам материалов.

Прямые долгосрочные контракты «Гифтек» с заводами-изготовителями служат надежной основой доверительных отношений компании с постоянными клиентами и во многом играют решающую роль для новых игроков на рекламном рынке при выборе компании «ГИФТЕК» в качестве надежного поставщика.

На сегодня штат «Гифтек» насчитывает 25 сотрудников в московском офисе и 30 сотрудников, работающих в региональных представительствах компании, расположенных в Санкт-Петербурге, Новосибирске, Екатеринбурге, Самаре, Ростове-на-Дону и Киеве. Компания активно развивается, что предполагает дальнейшее расширение товарного ассортимента, рост числа региональных представительств и укрепление лидирующих позиций на рынке.

НОВЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ДИНАМИЧНОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

До настоящего времени в компании «Гифтек» использовалась версия программного комплекса АССРАС, работающая в операционной системе MS DOS. В связи с ростом числа филиалов, увеличением объемов продаж, расширением ассортимента продукции существующая система постепенно перестала соответствовать потребностям компании. Возможности АССРАС были ограничены, что в значительной степени затрудняло процессы обработки и хранения больших объемов информации.

Рост, успешное развитие бизнеса «Гифтек», а также расширение географии деятельности требовали создания в компании единого информационного пространства. Возросла потребность в получении развернутой аналитики, а в существующем программном

Информация к действию

Мы готовы ответить на все ваши вопросы и продемонстрировать, как решения SAP помогут вашей компании оптимизировать все сферы деятельности и создать долгосрочные конкурентные преимущества.

Подробную информацию о компании SAP и предоставляемых решениях можно найти по адресу www.sap.ru

Телефон для контактов: + 8 (800) 200-0701

(звонок из России бесплатный)

E-mail: smb.cis@sap.com

САП СНГ и Страны Балтии

115054 Москва, Космодамианская наб., 52/2

обеспечении было недостаточно инструментов, позволяющих систематизировать и детально анализировать информацию. Руководством «Гифтек» было принято решение о внедрении современной комплексной информационной системы управления бизнесом. Среди основных задач, которые планировалось решить с помощью единой информационной системы управления, были такие, как оптимизация документооборота, повышение качества и скорости формирования отчетов, консолидация данных из различных источников. Также назрела необходимость перехода на операционную систему MS Windows и систему хранения данных в формате SQL, что в значительной степени повлияло на решение о внедрении современной информационной системы управления.

«Благодаря решению SAP Business One мы получили эффективный инструмент, позволяющий управлять финансовыми потоками, контролировать затраты, оптимизировать документооборот, а также, благодаря однократному вводу информации, избежать возникновения ошибок».

Константин Гвильдис, финансовый директор компании «Гифтек»

Детально проанализировав существующие предложения, руководство компании «Гифтек» сделало выбор в пользу решения для управления бизнесом средних и малых компаний – SAP Business One. Решение в наибольшей степени отвечает поставленным требованиям: простота в использовании, низкая стоимость владения, короткий срок внедрения, поддержка существующих приложений, возможность последующего расширения функциональности системы в соответствии с ростом компании, а также возможность работы в нескольких валютах и на нескольких языках, что является актуальным для компании, сотрудничающей с бизнес-партнерами из Европы и Америки.

SAP Business One предоставляет гибкие средства анализа взаиморасчетов компании с поставщиками и клиентами, а также позволяет формировать управленческие отчеты по всем аспектам деятельности компании, эффективно управлять логистической цепочкой, финансами, взаимоотношениями с клиентами и анализировать внутренние процессы в компании.

Для реализации проекта был привлечен бизнес-партнер SAP - компания «Softline Solutions». Полный цикл внедрения составил 2

ПРОГРАММНО-АППАРАТНЫЕ СРЕДСТВА

Программное обеспечение	<ul style="list-style-type: none"> ■ Решение SAP Business One ■ Сервер управления базами данных Microsoft SQL Server
Аппаратные средства	<ul style="list-style-type: none"> ■ Сервер на базе процессора Pentium III, 1400 Mhz, ОЗУ 1 Gb
Операционная система	<ul style="list-style-type: none"> ■ Microsoft Windows 2000
Число пользователей	<ul style="list-style-type: none"> ■ 30

месяца. За это время были обследованы бизнес-процессы компании, осуществлен перенос информации из использовавшейся ранее информационной системы в SAP Business One, проведено обучение сотрудников. После месяца опытной эксплуатации SAP Business One компания «Гифтек» окончательно отказалась от использования программного комплекса АССРАС.

ОЖИДАНИЯ И РЕЗУЛЬТАТЫ

После запуска SAP Business One в промышленную эксплуатацию сотрудниками и руководством компании был отмечен ряд позитивных изменений, которые полностью соответствовали ожиданиям:

- Обеспечен оперативный и однократный ввод первичных документов;
- Решена проблема, связанная с хранением и обработкой больших объемов информации;
- Настроена регламентная отчетность, позволяющая сократить время на формирование отчетности в соответствии с российским законодательством;
- Существенно сокращены затраты времени на обслуживание клиентов;
- Осуществлена систематизация и детализация данных;
- Созданы инструменты контроля закупок и расчетов с поставщиками;
- Оптимизирован документооборот;
- Реализована возможность управления взаимоотношениями с клиентами, благодаря чему стало возможным четко отслеживать историю отношений с каждым конкретным клиентом.

В дальнейшем планируется объединить все региональные представительства компании в рамках единого информационного пространства.